

2025 **IT**

INTERVISTA DI CAPODANNO

Con l'amministratore delegato di Auvesta, il dottor Franz Hölzl

L'intervista è stata condotta da Benedikt Hausler





999.9 FINE
GOITLD

CONTENUTO

Basta fare clic sull'argomento desiderato.

RASSEGNA 2024

- A1** Anno record 2024 per l'oro
- A2** Un anno di successo il 2024 per l'argento
- A3** Successo del cliente 2024 – Auvesta Switch
- A4** Innovazione 2024: „Switch-Pilot per tutti

UNO SGUARDO DIETRO LE QUINTE DI AUVESTA

- B1** Lo „Switch-Pilot“ di Auvesta – Le sfide per il rivenditore
- B2** La determinazione dei prezzi di Auvesta Edelmetalle AG
- B3** Le differenze poco conosciute tra Auvesta e le piattaforme di trading per l'oro

PROSPETTIVE 2025

- C1** Valutazione di un possibile registro dei beni dell'UE
- C2** Valutazione di un'eventuale abolizione della franchigia doganale
- C3** Mercati dei metalli preziosi 2025

”

Questo sviluppo conferma la nostra opinione che l'oro è la moneta migliore. Se anche le banche nazionali lo sostengono, i nostri clienti possono essere certi che l'oro è una scelta affidabile.

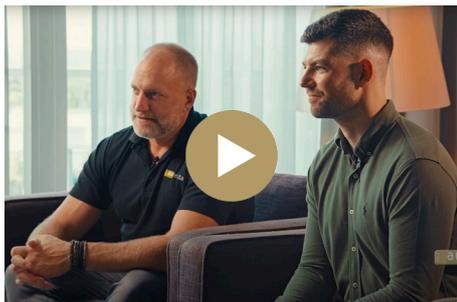
Spesso dico scherzando che i dipartimenti di marketing di Washington, Bonn e Mosca lavorano direttamente per noi quando si tratta di promuovere il prezzo dell'oro.

In questo contesto, ritengo del tutto possibile che l'anno prossimo si possano raggiungere i 3.000 dollari per oncia troy d'oro. Naturalmente non posso garantirlo, non ho la sfera di cristallo, ma questa è la mia valutazione personale.

Dott. Franz Hölzl nell'intervista di Capodanno 2025

FONTI E LINK

Interview Auvesta (Portugal 2024)



Auvesta image film (EN)



Auvesta Alexander Riavez (EN)



- [Google Review](#)
- [Facebook](#)
- [Youtube](#)

SALUTO

Benedikt Hausler:

Benvenuto, dottor Hölzl, alla nostra intervista di Capodanno 2025, e sono lieto che lei sia ancora una volta pronto a darci una panoramica sugli sviluppi e le tendenze attuali nel campo dei metalli preziosi.

Dr. Franz Hölzl:

Grazie mille, signor Hausler, sono lieto di essere di nuovo qui. Guardiamo insieme all'anno 2025 e alle sue entusiasmanti sfide.



RASSEGNA 2024

A1 – ANNO RECORD 2024 PER L'ORO

#Mercati dinamici dei metalli preziosi 2024: banche centrali, tassi d'interesse chiave e incertezze politiche

Benedikt Hausler:

Il 2024 ha segnato nuovi massimi per l'oro e un anno di successo per l'argento. Quali fattori chiave hanno contribuito a questo andamento dinamico dei prezzi?

Dr. Franz Hölzl:

Il crescente interesse delle banche centrali è un fattore decisivo. Il contesto è quello dei Paesi BRICS, che vogliono apertamente ridurre la loro dipendenza dal dollaro USA come principale valuta di riserva. Di conseguenza, le banche centrali stanno diversificando sempre più le loro riserve valutarie. L'oro, che non è assegnato ad alcuna valuta nazionale, svolge un ruolo centrale in questo contesto e viene sempre più utilizzato per coprire le riserve.

Questo sviluppo conferma la nostra opinione che l'oro è la moneta migliore. Se anche le banche nazionali lo sostengono, i nostri clienti possono essere certi che l'oro è una scelta affidabile.

Un altro fattore d'influenza fondamentale è il calo dei tassi d'interesse di riferimento, in particolare negli Stati Uniti. Di conseguenza, meno capitale viene convogliato in investimenti basati sugli interessi. Allo stesso tempo, le incertezze politiche intensificano la ricerca di investimenti stabili. L'oro è un bene rifugio che può essere convertito in qualsiasi valuta in qualsiasi momento.

A2 – UN ANNO DI SUCCESSO IL 2024 PER L'ARGENTO

#Argento in crescita: domanda industriale e tendenze globali come driver dei prezzi nel 2024

Benedikt Hausler:

Come si differenzierà l'andamento dei prezzi dell'oro e dell'argento nel 2024? Ci sono ragioni specifiche che hanno influenzato in modo particolare il mercato dell'argento?

Dr. Franz Hölzl:

L'argento è sia una materia prima che un metallo industriale ed è necessario in grandi quantità, in particolare nell'elettronica, nel fotovoltaico e nell'industria automobilistica. Non possiamo concentrarci solo sulla Germania, ma dobbiamo guardare a questo aspetto a livello globale. La Cina, ad esempio, sta portando avanti l'abbandono del motore a combustione, alimentando così la domanda di argento. E se c'è domanda sul mercato, anche il prezzo salirà.

#Oro e argento 2024: il vero significato dell'aumento dei prezzi

Benedikt Hausler:

Questo significa che il contesto per l'argento e l'oro rimane favorevole?

Dr. Franz Hölzl:

Non bisogna dimenticare che l'andamento dei prezzi dei metalli spesso riflette non tanto l'aumento di valore del metallo stesso, quanto

piuttosto la perdita di valore della cartamoneta.

Se la cartamoneta si inflaziona, allora devo semplicemente investire un mucchio di carta più grande per la stessa quantità di materiale. Questo è uno dei motivi principali per cui il prezzo dei metalli preziosi deve aumentare nel lungo periodo. Ed è proprio questo il principale equivoco che continuo a sentire

„I prezzi sono aumentati, ad esempio per l'oro. Ora ho dei profitti, li porto con me“.

L'aumento dei prezzi dell'oro e dell'argento non significa che il cliente ottenga un profitto nel senso tradizionale del termine. Il vantaggio effettivo sta nel fatto che i metalli preziosi mantengono il loro potere d'acquisto.



A3 - SUCCESSO DEL CLIENTE 2024 - AUVESTA SWITCH

#Rapporto oro-argento 2024: una strategia per gli investitori in un mercato in evoluzione

Benedikt Hausler:

Qual è il significato del rapporto oro-argento nel 2024 e quali vantaggi offre agli investitori?

Dr. Franz Hölzl:

Il rapporto oro-argento non ha nulla a che vedere con l'andamento generale dei prezzi dei due metalli. Descrive solo il rapporto tra i loro prezzi. È irrilevante che i mercati siano in rialzo, in ribasso o in movimento laterale.

Il meccanismo funziona come segue: Se il valore di confronto (il rapporto) è alto, superiore a 85, allora è conveniente scambiare l'oro con l'argento, in quanto l'argento è a buon mercato. Se il rapporto scende nuovamente, ad esempio al di sotto di 80, allora è conveniente vendere l'argento e acquistare l'oro.

Questa strategia ha senso solo se non c'è l'IVA sull'argento e il margine di trading è basso. Se i metalli sono conservati fisicamente a casa, si devono sostenere costi più elevati per il trasporto e il trading, che possono annullare il vantaggio della strategia del rapporto. Questo modello funziona quindi meglio se i metalli sono conservati in un conto di deposito e lo scambio è automatizzato. Il nostro strumento interno si chiama „Switch-Pilot“.

#Strategia di scambio 2024: come gli investitori potrebbero trarre vantaggio dall'aumento dei volumi di metallo

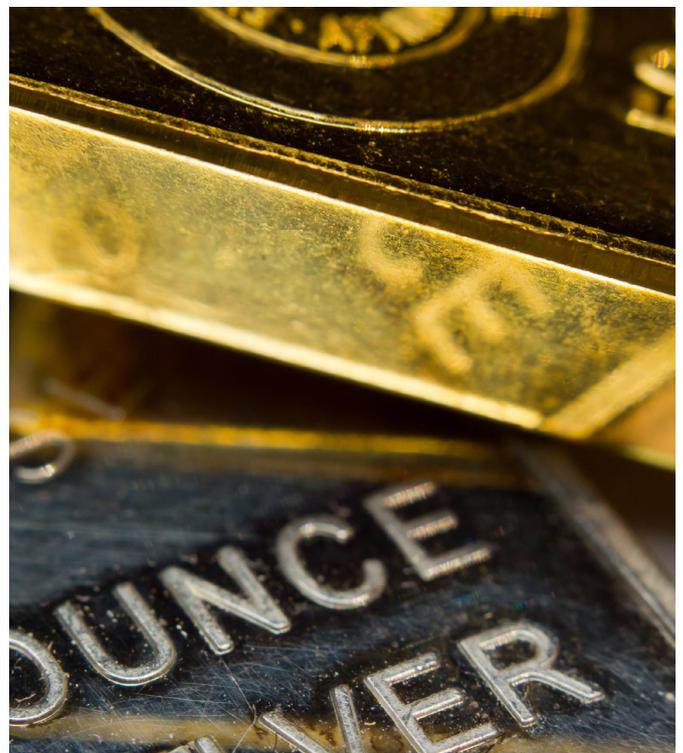
Benedikt Hausler:

Può fare un esempio concreto di come i clienti Auvesta abbiano beneficiato della strategia di switch nel 2024?

Dr. Franz Hölzl:

Nell'anno 2024 abbiamo potuto osservare due cicli completi di commutazione. Se il pilota dello switch è impostato correttamente, è possibile ottenere un metallo aggiuntivo di circa il 5% per ciclo. Ciò significa che dopo aver venduto il metallo originale, averne acquistato un altro e poi essere tornato al metallo originale, il cliente possiede circa il 5% in più del metallo originale. Tuttavia, se questo porta anche a un aumento dei ricavi delle vendite dipende dal rispettivo tasso di cambio.

E sì, nessuno può dire quando un ciclo sarà completo - ci vorrebbe una sfera di cristallo per farlo. Ma è certo come l'Amen in chiesa che prima o poi accadrà.



Si tratta di uno strumento potente, anche se l'idea di fondo è molto semplice e conosciuta da secoli. Tuttavia, per molto tempo i costi di transazione sono stati così elevati che questa strategia non era redditizia per gli asset normali. Sebbene i grandi gestori patrimoniali o le banche nazionali fossero in grado di implementare tali strategie, spesso dovevano affrontare ostacoli normativi. Questo strumento è quindi particolarmente adatto per consentire ai patrimoni più piccoli di accedere a questa strategia comprovata.

Successo automatizzato: perché Switch-Pilot fa risparmiare tempo e denaro agli investitori

Benedikt Hausler:

Perché lo Switch-Pilot è più efficiente della commutazione manuale tra oro e argento?

Dr. Franz Hölzl:

Il nostro strumento Switch Pilot offre notevoli vantaggi, in particolare grazie alla riduzione dei costi di transazione e all'implementazione automatizzata delle riallocazioni. Mentre gli switch manuali sono costosi e richiedono molto tempo, in quanto il mercato deve essere continuamente monitorato, lo Switch Pilot funziona sulla base di dati in tempo reale. Di conseguenza, gli switch vengono eseguiti con precisione (fino a due volte al giorno) in base agli ordini specificati dal cliente, massimizzando l'efficienza e i rendimenti per gli investitori.

#Strategia di switch e tasse: A cosa devono prestare attenzione gli investitori

Benedikt Hausler:

Quali sono gli aspetti fiscali che gli investitori devono considerare quando utilizzano la strategia di switch?

Dr. Franz Hölzl:

Non posso e non posso offrire consulenza fiscale. Tuttavia, una transazione diventa rilevante ai fini fiscali solo quando si realizzano gli utili dalla vendita. Prendiamo l'esempio di un cliente che acquista oro



a un determinato prezzo di acquisto il 1° gennaio. Questo prezzo di acquisto è composto dal prezzo di acquisto e dai costi accessori di acquisto. Se il cliente effettua uno switch entro l'anno, ossia vende l'oro per acquistare argento, nella maggior parte dei casi il ricavato non supera il costo di acquisto originario. Ciò significa che la transazione rimane fiscalmente neutra.

Il mio consiglio: Le questioni fiscali possono essere considerate solo caso per caso, anche a seconda delle leggi nazionali. In caso di dubbio, il cliente dovrebbe sempre consultare un consulente fiscale.

In Germania, ad esempio, l'imposta sulle speculazioni è dovuta non appena il profitto cumulativo di tutte le „speculazioni“ in un anno solare raggiunge i 1.000 euro. È piuttosto insolito che un normale cliente realizzi un profitto 1.000 euro o più dalle vendite sottostanti a uno switch. Naturalmente la situazione è diversa per i clienti con conti di deposito a sei o sette cifre, ma di solito questi clienti hanno anche un consulente fiscale che controlla le ricevute pertinenti e chiarisce i dettagli fiscali.

Anche se il cliente ottiene effettivamente un profitto dalle vendite con switch, ad esempio il 5% di metallo in più, e deve pagare le tasse sull'euro di profitto, l'intero 5% di aumento delle attività potrebbe non rimanere. Ma anche se rimane solo il 2,5% di crescita al netto delle imposte, si tratta comunque di un 2,5% che il cliente non avrebbe avuto senza lo switch.

Conclusione: è sempre meglio pagare le tasse sugli utili in Germania che pagare zero tasse su zero utili.



A4 – INNOVAZIONE 2024: „SWITCH-PILOT PER TUTTI

#Dai grandi clienti all'uso diffuso: perché lo Switch-Pilot è ora disponibile a partire da 2.000 euro

Benedikt Hausler:

Perché l'importo minimo per l'utilizzo dello Switch Pilot è stato ridotto a 2.000 euro per metallo prezioso?

Dr. Franz Hölzl:

L'introduzione del sistema è stata inizialmente una questione di programma puramente tecnico. Si trattava di una questione di programmazione e di sforzi informatici necessari. Inizialmente, si è deciso di rendere disponibile il sistema solo ai clienti che generavano un certo fatturato minimo. Questa era la fase in cui eventuali problemi potevano essere affrontati manualmente, dato il basso numero di transazioni

Una volta che il sistema ha soddisfatto le nostre aspettative ed è risultato stabile e funzionante, abbiamo deciso di renderlo accessibile a un gruppo di clienti più ampio. È ancora richiesto un certo fatturato minimo di 2.000 euro per metallo commutato.

La decisione non era inizialmente basata su ragioni ideologiche o di altro tipo, ma era puramente pragmatica. Alcune cose sono più banali di quanto si possa pensare a prima vista.

L'idea alla base di questo sviluppo è stata quella di offrire al maggior numero possibile di persone

la sicurezza di un investimento in metalli preziosi. Questa è una parte centrale della filosofia di Auvesta. Una volta che un sistema come questo ha dimostrato la sua stabilità, è stato logico renderlo accessibile al maggior numero possibile di clienti, in linea con la nostra missione fondamentale.



UNO SGUARDO DIETRO LE QUINTE DI AUVESTA B1 - LO „SWITCH-PILOT“ DI AUVESTA - LE SFIDE PER IL RIVENDITORE

#Forza patrimoniale e logistica: le chiavi per attuare con successo la strategia oro-argento

Benedikt Hausler:

Quali sono i criteri che un cliente deve considerare quando sceglie un commerciante di metalli preziosi per attuare con successo la strategia oro-argento? Quali sono le sfide specifiche che il commerciante deve superare?

Dr. Franz Hölzl:

Affinché lo scambio di metalli preziosi si svolga senza intoppi, è necessario che i metalli siano custoditi in modo sicuro in un conto di deposito presso un istituto e che il trader disponga di un capitale sufficiente per acquistare metalli e vendere l'altro metallo allo stesso tempo.

Nessun rivenditore tiene in magazzino quantità così grandi di metallo in modo permanente, perché ciò comporterebbe costi enormi. Invece, vende alle raffinerie le scorte in eccesso che non possono essere consegnate immediatamente ai clienti. Ci vuole circa una settimana e mezza perché il denaro arrivi sul suo conto.

Allo stesso tempo, però, deve essere in grado di procurare il metallo desiderato ai suoi clienti. Il rivenditore di solito non ha grandi quantità di questo metallo in magazzino, ma lo acquista online dalle raffinerie. La fattura viene emessa immediatamente.

Ciò significa che il rivenditore deve ancora inviare il denaro nel suo viaggio il giorno stesso. E questo divario tra pagamenti in uscita e in entrata deve essere finanziato in qualche modo. Questa è la vera sfida imprenditoriale.

#Switch-Pilot: perché gli ostacoli tecnologici e finanziari assicurano la leadership del mercato

Benedikt Hausler:

Temete che in futuro i concorrenti possano scoprire il sistema Switch Pilot e cercare di copiarlo?

Dr. Franz Hölzl:

Sono molto tranquillo sul fatto che qualcuno possa replicare questo (switch pilot) così rapidamente. Un fornitore di questo tipo deve innanzitutto essere in grado di programmare la tecnologia e l'infrastruttura, poi deve avere ottimi contatti con le raffinerie con cui negoziare quantità così elevate di metallo.

In alternativa, dovrebbe detenere considerevoli riserve di metallo, che dovrebbero essere coperte contro le fluttuazioni dei prezzi - una circostanza che comporterebbe costi aggiuntivi e, in ultima analisi, inciderebbe anche sui prezzi per i clienti.

E naturalmente deve anche avere la liquidità necessaria per poter gestire l'intera operazione come facciamo noi. A questo proposito, credo che Auvesta abbia ancora qualche anno di vantaggio sul mercato.

B2 - LA DETERMINAZIONE DEI PREZZI DI AUVESTA EDELMETALLE AG

#Dal prezzo spot al prezzo finale: come Auvesta organizza l'acquisto e la vendita in linea con il mercato

**Benedikt Hausler:**

Perché non è possibile acquistare metalli preziosi al prezzo di scambio (noto anche come prezzo spot) presso Auvesta e come si genera la differenza tra il prezzo di acquisto e quello di vendita presso Auvesta?

Dr. Franz Hölzl:

Il prezzo spot riflette il prezzo di mercato della Borsa di Londra, dove chi vuole operare deve essere accreditato in borsa, il che comporta dei costi di accreditamento. In caso di acquisto o vendita, è necessario pagare anche la tassa sul fatturato della borsa. Il metallo che viene lavorato da una raffineria, ad esempio, comporta ulteriori costi: il trasporto, l'energia per la fusione e la formatura in barre, l'imballaggio e l'acquisto e il funzionamento dei macchinari. Ci sono poi gli stipendi dei dipendenti che svolgono questo lavoro e la contabilità.

In Auvesta, il prezzo di costo del metallo acquistato dalla raffineria è la base. A questo prezzo aggiungiamo le spese generali, come la pulizia degli uffici, il riscaldamento in inverno, l'elettricità per i computer con cui lavoriamo e gli stipendi dei nostri dipendenti. Infine, c'è la remunerazione delle vendite. E, naturalmente, il nostro azionista si aspetta anche un piccolo dividendo, cioè un adeguato ritorno sul suo investimento. Questo intero blocco di costi (composto da raffineria, distribuzione e Auvesta) spiega la differenza tra il prezzo spot e il nostro prezzo di vendita.

Se si confrontano i nostri prezzi d'acquisto con

quelli di altri operatori del mercato, non siamo certo da meno. I nostri prezzi d'acquisto sono assolutamente in linea con il mercato, cosa che non va trascurata.

Questo perché abbiamo un numero sufficiente di clienti ai quali possiamo rivendere direttamente i metalli preziosi che acquistiamo (a parte i grandi volumi di trading innescati dagli scambi). Questi clienti ci permettono di calcolare i nostri prezzi di acquisto in modo diverso rispetto a molti altri commercianti, in quanto non dobbiamo tener conto di costi di transazione aggiuntivi.

B3 – LE DIFFERENZE POCO CONOSCIUTE TRA AUVESTA E LE PIATTAFORME DI TRADING PER L'ORO

#Il trading di metalli preziosi in dettaglio: le differenze nascoste tra Auvesta e le piattaforme di confronto

Benedikt Hausler:

Che cosa devono tenere presente gli acquirenti di metalli preziosi quando confrontano i servizi e le condizioni di Auvesta con quelli dei rivenditori sulle piattaforme di confronto online?

Dr. Franz Hölzl:

Alcuni rivenditori su queste piattaforme di confronto operano in modo diverso, spesso diverso da Auvesta, in quanto hanno strutture di costo e calcoli diversi. La domanda cruciale è: se compro lì e dico che voglio il metallo immediatamente, è disponibile o il rivenditore deve prima procurarselo? Alcuni lo hanno in magazzino, altri no.

Ricordo una situazione durante il periodo del coronavirus, quando il mercato era praticamente vuoto. Un cliente acquistò da noi 1,6 chilogrammi di oro fisico e poi volle negoziare il prezzo. Disse che poteva trovarlo a un prezzo più basso altrove. Non c'è problema, ho detto, compralo lì. Ma l'altro rivenditore non poteva consegnare per un

altro trimestre. La mia risposta fu: „Vede, se non dovessi consegnare per un altro trimestre, potrei offrire prezzi diversi. Ma lei può avere il metallo oggi, se ne ha bisogno adesso. Deve pagare il nostro prezzo, oppure no“.

Si tratta di meccanismi di mercato che dipendono anche dalla rispettiva struttura dei costi. Come Auvesta, ad esempio, sosteniamo i costi dell'intero deposito online, della programmazione, dell'infrastruttura informatica e dell'architettura del server. Un commerciante che si limita a comprare e vendere lingotti d'oro non deve sostenere questi costi. Tuttavia, i nostri clienti si aspettano di avere un deposito completamente funzionante - nel 99% dei casi. Poi ci sono gli stipendi dei nostri dipendenti, e alla fine anch'io devo guadagnarli da vivere. Non posso esistere solo con l'aria, l'amore e un titolo di studio.

PROSPETTIVE 2025

C1 - VALUTAZIONE DI UN POSSIBILE REGISTRO DEI BENI DELL'UE

#Patrimonio trasparente: quale impatto potrebbe avere il previsto registro dei beni dell'UE?

Benedikt Hausler:

L'anno scorso abbiamo parlato del previsto registro degli asset dell'UE e da allora ci sono stati diversi sviluppi, tra cui la preparazione di uno studio di fattibilità. Quali rischi comporta questo progetto per i clienti Auvesta? Ha aumentato la probabilità di accesso del governo agli asset?

Dr. Franz Hölzl:

Mettiamola così: il registro patrimoniale dell'UE non esiste ancora. Per coloro che lavorano con „denaro bianco“, cioè la cui fonte di finanziamento è chiara e trasparente, non ha comunque importanza. Il loro reddito - sia esso derivante da stipendi, pensioni o eredità - è comunque noto all'ufficio delle imposte. Il modo in cui questi fondi vengono utilizzati, che si tratti di immobili, automobili, oro o azioni, è solo una questione di scelta personale. Tuttavia, l'origine del denaro rimane chiaramente rintracciabile.

L'ufficio delle imposte ha già la possibilità di ispezionare i conti bancari se ci sono ragionevoli motivi di sospetto. Non si tratta di una nuova norma, ma di una disposizione in vigore da oltre dieci anni. Ciononostante. Sì, un registro patrimoniale dell'UE rende le persone trasparenti. Sì, rende più difficili i trasferimenti di beni. Sì, lo Stato vuole usarlo per chiudere le scappatoie fiscali.

Se il sistema politico dovesse crollare e la Legge fondamentale perdere la sua validità, tale registro potrebbe ovviamente essere utilizzato in modo improprio. In tal caso, ovviamente, tale registro di proprietà sarebbe una porta d'accesso per lo Stato per confiscare i beni dei suoi cittadini. Ma finché la Legge fondamentale, con la sua garanzia di proprietà, sarà in vigore, servirà soprattutto a rintracciare fonti di ricchezza dubbie o trasferimenti poco chiari.



C2 - VALUTAZIONE DI UN'EVENTUALE ABOLIZIONE DELLA FRANCHIGIA DOGANALE

#Capitale fuggitivo: perché l'abolizione del differimento dell'IVA sarebbe un rischio per la Germania

Benedikt Hausler:

Quanto è realistico che il differimento dell'IVA per i clienti dei depositi doganali tedeschi venga abolito?

Dr. Franz Hölzl:

Un simile sviluppo è teoricamente possibile, ma credo sia improbabile perché avrebbe poco senso dal punto di vista economico. Un esempio simile si è verificato in Svizzera circa 50 anni fa, quando è stata introdotta un'imposta sulle vendite dell'oro. La reazione del mercato fu un drastico calo degli scambi, motivo per cui la misura fu ritirata dopo poco tempo.

Tuttavia, l'abolizione delle zone duty-free avrebbe notevoli conseguenze economiche. Un esempio è dato dalle grandi quantità di caffè che vengono stoccate nei magazzini duty-free di Amburgo. Se lo Stato abolisse questa norma, il commercio si sposterebbe rapidamente verso porti alternativi come Rotterdam o Le Havre.

E se lo Stato vuole intervenire per controllarlo, allora si controllerà da solo.

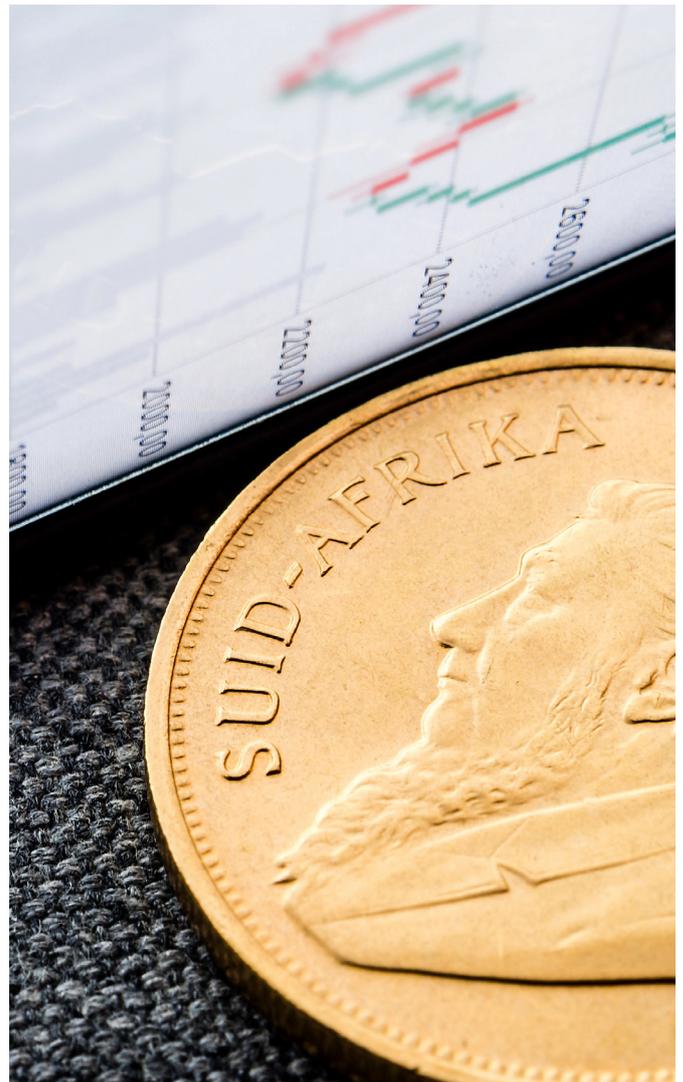
#Metalli preziosi esenti da dazi: perché un divieto governativo difficilmente sarebbe legalmente applicabile

Benedikt Hausler:

Il governo tedesco potrebbe introdurre un divieto generale per i privati di acquistare metalli preziosi in franchigia?

Dr. Franz Hölzl:

Tale divieto non può essere attuato legalmente, poiché non esiste alcuna base per vietare a un cittadino di acquistare un prodotto legale. A tal fine sarebbe necessario modificare la Costituzione tedesca, in



particolare la garanzia di proprietà in essa contenuta. Al momento non vedo maggioranze politiche favorevoli a tale modifica.

La Legge fondamentale tutela la proprietà e il diritto di disporre liberamente. Sono previste eccezioni solo nel caso di beni illegali, come droghe o beni rubati, in quanto si tratta di reati penali o di un pericolo per la collettività. Finché ciò non avviene, il diritto di proprietà rimane illimitato.

C3 – MERCATI DEI METALLI PREZIOSI 2025

#Mercati dei metalli preziosi 2025: inflazione, decisioni sui tassi di interesse e ruolo dei paesi BRICS

Benedikt Hausler:

Quali sviluppi prevede per i mercati dei metalli preziosi nel 2025 e come possono prepararsi gli investitori?

Dr. Franz Hölzl:

Gli sviluppi futuri indicano chiaramente che ci saranno altri record. Uno sguardo oltreoceano, negli Stati Uniti, mostra che Trump ha certamente il potenziale per attuare gran parte di ciò che ha annunciato durante la campagna elettorale. Se si considerano le misure specifiche annunciate in relazione ai dazi su Messico e Canada, risulta chiaro che non sta imponendo tariffe solo sui prodotti finiti stranieri. Anche i semilavorati e le materie prime che non possono essere sostituiti negli Stati Uniti diventeranno più costosi. Questo avrà un impatto diretto sui prezzi negli Stati Uniti: prevedo che il prossimo anno l'inflazione sarà tra il 10 e il 15%.

Difficilmente gli Stati Uniti potranno aumentare bruscamente i tassi d'interesse per frenare l'inflazione, in quanto ciò comporterebbe un significativo rallentamento della loro economia. Si dovranno invece mantenere tassi d'interesse moderati, il che – come già detto – è un importante motore per i prezzi dei metalli preziosi e degli asset tangibili.

Allo stesso tempo, paesi come i BRICS e altre banche centrali stanno diversificando le loro riserve dal dollaro, poiché un dollaro inflazionato non è adatto come riserva di valore. Ciò aumenta la domanda di oro, che a sua volta fa salire i prezzi.

A ciò contribuisce anche il contesto internazionale. La situazione in Medio Oriente rimane tesa:

Israele, Libano, Striscia di Gaza e Siria continuano a causare incertezza.

Tutti questi fattori creano un ambiente che dovrebbe avere un impatto positivo sul prezzo dell'oro. Spesso dico scherzando che i dipartimenti di marketing di Washington, Bonn e Mosca lavorano direttamente per noi quando si tratta di promuovere il prezzo dell'oro. In quest'ottica, ritengo possibile che l'anno prossimo si possano raggiungere i 3.000 dollari per oncia troy d'oro. Naturalmente non posso garantirlo – non ho la sfera di cristallo – ma questa è la mia valutazione personale.

Benedikt Hausler:

Grazie dottor Hölzl per la sua valutazione. Le auguro un 2025 ricco di successi e di salute.

Dr. Franz Hölzl:

Con piacere, signor Hausler. Le faccio i miei migliori auguri per il prossimo anno 2025.



VOTACI!

Su Google o Proven Expert: basta fare clic.



RIMANI SINTONIZZATO.

Seguitemi sui nostri canali per ulteriori informazioni.

